

OFFRES EN CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION BTS MANAGEMENT DES UNITES COMMERCIALES A L'ENCIA 2010

Poste de : **CONSEILLER CLIENTELE** en hi fi et home cinéma dans le cadre d'un BTS Management des Unités Commerciales en contrat de professionnalisation

Missions : Vente et conseil, actions de fidélisation, mise en place de promotions et d'actions commerciales, contacts fournisseurs, merchandising, mise en place d'outils d'aide à l'organisation.

Profil candidat : - de 26 ans, bac et +. Accueillant, Dynamique, bonne communication, bonne maîtrise des outils informatiques, polyvalent.

Secteur d'activité : HI-FI

Lieu de travail : Région nantaise

Poste de : **VENDEUR CONSEIL EN TEXTILE** dans le cadre d'un BTS Management des Unités Commerciales en contrat de professionnalisation

Missions : Vente et conseil, organisation d'actions commerciales et promotionnelles, gestion de rayon, merchandising, diverses actions de management

Profil candidat : - de 26 ans, bac et +. Excellente présentation, bon relationnel, bon niveau de français.

Secteur d'activité : Prêt à porter masculin

Lieu de travail : NANTES

Poste de : **VENDEUR CONSEIL EN INFORMATIQUE**

Magasin de NANTES recherche son vendeur dans le cadre d'un BTS Management des Unités Commerciales en contrat de professionnalisation

Missions : Accueil des clients, conseil, vente, qualification de fichiers, organisation d'opérations commerciales et évènementielles, encadrement d'un stagiaire,

Profil : BAC à BAC +, moins de 26 ans, bon relationnel, maîtrise de l'outil informatique, autonome, dynamique, esprit d'initiative et d'équipe, bonnes aptitudes commerciales,

**Pour plus d'information contactez le CFP ENCIA
6 rue Crébillon BP20306 - 44003 NANTES Cedex 1 - 02 40 48 21 29**



OFFRES EN CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION BTS MANAGEMENT DES UNITES COMMERCIALES A L'ENCIA 2010

Poste de : VENDEUR CONSEIL ENERGIES RENOUVELABLES dans le cadre d'un BTS Management des Unités Commerciales en contrat de professionnalisation

Missions : Accueil, conseils clients, Vente, Gestion et suivi des commandes, Suivi clientèle, Gestion linéaires, Mise en rayon, Réception marchandises, Relations fournisseurs

Profil candidat : - de 26 ans, bac et +. Excellente présentation, Sens relationnel. Connaissances en génie climatique, thermique, hydraulique, électrotechnique ou énergies nouvelles renouvelables, Rigueur, Autonomie, Organisation

Secteur d'activité : Energies renouvelables

Lieu de travail : NANTES

Poste de : CONSEILLER CLIENTELE dans le cadre d'un BTS Management des Unités Commerciales en contrat de professionnalisation

Missions : Présentation et conseils produits, Mise en place et gestion des tarifs, Mise en place et gestion des documentations, Accueil clients, Conseil / Vente, Gestion des commandes et devis, Relation fournisseurs (gestion des achats), Organisation réunions fournisseurs, Accompagnement et suivi des adhérents

Profil candidat : - de 26 ans, bac et +. Excellente présentation, Sens relationnel. Esprit d'équipe, Rigueur, Autonomie, Organisation

Secteur d'activité : MEUBLE

Lieu de travail : REGION NANTAISE NORD

Poste de : CONSEILLER DE VENTE dans le cadre d'un BTS Management des Unités Commerciales en contrat de professionnalisation

Missions : Mise en rayon, Vérification BL, Etiquetage / Changement de prix, Inventaire, Gestion des stocks, Mise en place opérations commerciales et promotionnelles, Conseil et vente clients, Gestion Commandes

Profil candidat : - de 26 ans, bac et +. Excellente présentation, Sens relationnel. Esprit d'équipe, Rigueur, Autonomie, Organisation

Secteur d'activité : TELEPHONIE

Lieu de travail : REGION NANTAISE

**Pour plus d'information contactez le CFP ENCIA
6 rue Crébillon BP20306 - 44003 NANTES Cedex 1 - 02 40 48 21 29**



OFFRES EN CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION BTS MANAGEMENT DES UNITES COMMERCIALES A L'ENCIA 2010

Poste de : CONSEILLER EN DEVELOPPEMENT COMMERCIAL dans le cadre d'un BTS Management des Unités Commerciales en contrat de professionnalisation

Missions : Accueil Physique clients et vente en agence commerciale, Elaboration d'actions commerciales : mailings, suivi, relances, propositions commerciales, Analyse des résultats des commerciaux, Assistanat auprès du Responsable Développement dans la préparation et animation des réunions commerciales, Participation lors lancement nouveau produit, Assurer la promotion et la vente de produits et services au sein de la direction régionale

Profil candidat : - de 26 ans, bac et +. Excellente présentation, Sens relationnel. Esprit d'équipe, Rigueur, Autonomie, Organisation

Secteur d'activité : ASSURANCES

Lieu de travail : NANTES

Poste de : CONSEILLER DE VENTE dans le cadre d'un BTS Management des Unités Commerciales en contrat de professionnalisation

Missions : Accueil, conseil au téléphone, Suivi clientèle, Caisse, Réorganisation et aménagement du magasin, Création de vitrines, Gestion des stocks et réapprovisionnement, Commandes fournisseurs, Devis, Factures, Bons de commandes, Mise à jour des tarifs , Qualification de fichiers

Profil candidat : - de 26 ans, bac et +. Excellente présentation, Sens relationnel. Esprit d'équipe, Rigueur, Autonomie, Organisation

Secteur d'activité : décoration

Lieu de travail : NANTES

**Pour plus d'information contactez le CFP ENCIA
6 rue Crébillon BP20306 - 44003 NANTES Cedex 1 - 02 40 48 21 29**



**OFFRES EN CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION
BTS MANAGEMENT DES UNITES COMMERCIALES
A L'ENCIA
2010**

**Pour plus d'information contactez le CFP ENCIA
6 rue Crébillon BP20306 - 44003 NANTES Cedex 1 - 02 40 48 21 29**



OFFRES EN CONTRAT DE PROFESSIONNALISATION BTS MANAGEMENT DES UNITES COMMERCIALES A L'ENCIA 2010

**Pour plus d'information contactez le CFP ENCIA
6 rue Crébillon BP20306 - 44003 NANTES Cedex 1 - 02 40 48 21 29**

